

2月開催

この時期に後輩を受け入れる先輩としてやっておくべきこと

《先輩プランナーのための》

若手プランナーとの 接し方セミナー



～部下や新入社員をどのように指導していくか～

◆セミナー内容◆

グループワークやケーススタディを通して、先輩プランナーとしての心構えを学ぶとともに、どのように後輩プランナーと接するべきかを学びます。

◆セミナーのメリット◆

会社を成長発展させるには、自分自身の成長が不可欠です。そして、部下や新入社員の成長が自分の成長につながります。指導力を向上させることにより、部下の成長はもちろん、ご自身の説得力が養われます。説得力を向上させることは、**成約率アップ**にも直結します。

STEP : 1

STEP : 2

STEP : 3

指導力向上

説得力向上
部下の成長

成約率向上

◆セミナーのキーポイント◆

- ✓ **【参加型セミナー】**一方的に聞くだけのセミナーではありません。グループワークを通して、新入社員時代の振り返りを行います。自らも発信者として取り組むことにより、自ら“気づき”改善していける講座です。
- ✓ **【実践的な内容】**場面に応じた言葉選びや、やる気にさせる話し方は、一朝一夕に身に付くものではありません。本講座では、ケーススタディを通して実践的な技法を理解します。
- ✓ **【プロ講師から学ぶ】**現役ブライダル司会者でもある講師が、事例を交えて行う講座ですので、現場ですぐに役立ちます。

<講師プロフィール> **井関洋美講師**

フリーアナウンサーとしてブライダル・結婚式2次会司会の他、ラジオ・DJ・各種イベント司会などを担当。豊富な経験を生かし、プランナーの意識改革・教育・業務改善やレストランのプロデュースから施工までを担当するウエディングプロデューサーとしての実績もある。現在はブライダル司会・ボイストレーナーとして活躍中。

◆主な講師歴◆

◎美容系企業 レセプションист対象「ボイストレーニング講座」 ◎アパレル系企業 ショップ対象「マナー・会話術講座」

◎大型ショッピングモール ショップ店員対象「接客接遇講座」 ◎短期大学講義「ブライダル総論」 など

どちらかご都合のよい日にお申し込み下さい。両日とも同内容で実施します。

日 時：2012年2月21日(火) or 22日(水) 10:00～15:00

※昼食は休憩時に各自お取り下さい。

場 所：株式会社トラジャルウエスト セミナールーム (裏面参照)

費 用：お一人様 5,000円

申 込：TEL06-6578-0101 FAX06-6578-0208

担当：平田・田中

E-Mail hirata@discover.co.jp

主催 株式会社トラジャルウエスト

協力 関西ブライダルビジネス懇話会

学校法人トラベルジャーナル学園 大阪ブライダル専門学校

FAX:06-6578-0208

FAX送信



(株)トラジャルウエスト行

若手プランナーとの接し方セミナー 申込用紙

●申込方法

①FAXの場合

本申込用紙に必要事項を記入して、FAXで株式会社トラジャルウエストへお送り下さい。

株式会社トラジャルウエスト
FAX番号 06-6578-0208

メールの場合

お申込メールアドレス(hirata@discover.co.jp)まで御社名・ご担当者名・ご連絡先・ご参加者名を明記の上、ご送信下さい。

②参加費用は振込または当日現金にて頂戴致します。領収書は御社名で当日ご用意致します。

●<<先輩プランナーのための>>若手プランナーとの接し方セミナー申込み欄●

御社名		
連絡先	ご住所	
	☎ ()	fax ()
ご担当者	お名前:	部署名:
	メールアドレス:	
希望日	希望日に○をお付け下さい: 2月21日(火) / 2月22日(水)	
ご参加者	お名前	所属店舗もしくは部署名

今回のセミナーやその他研修に関するお問い合わせはこちら
株式会社トラジャルウエスト TEL:06-6578-0101
【受付時間】9:30~18:00(月~金/祝日除く)

セミナー実施場所:〒550-0011 大阪市西区阿波座1-6-1 MID西本町ビル7階
株式会社トラジャルウエスト セミナールーム
URL:<http://www.trajal-west.com>